

TALLER

**PLAN DE ACCIÓN COMERCIAL  
Y VENTAS PARA PYMES**

FECHAS

30 Julio a 2 Agosto

HORARIO

16:30 a 20:00

DURACION

14 h

LUGAR

GIJON

MATRÍCULA

100 €

**CONTENIDOS FORMATIVOS:**

- La importancia de planificar en las PYMES: área comercial
- Como captar clientes: segmentación y búsqueda activa
- Herramientas comerciales: embudo de conversión
- Como argumentar tus productos y/o servicios para que sean percibidos como diferentes
- Como manejar las objeciones de forma asertiva
- Los cierres de ventas como herramienta
- Como construir relaciones con los clientes clave

**IMPARTE:****FIDA Consultores**[www.grupofida.com](http://www.grupofida.com)**JOSE MARIA MARTINEZ**[jmartinez@grupofida.es](mailto:jmartinez@grupofida.es)**FORMADOR:**

Formador y consultor.  
Licenciado en ADE.  
19 años de experiencia como consultor y formador en empresas y organizaciones.  
Coach Certificado Asociado por AECOP nº CA36 con más de 900 horas realizadas en sesiones de coaching para empresas públicas, privadas y particulares.